

BBVA

Resultados 3T24

31 octubre, 2024



Disclaimer

La finalidad de este documento es exclusivamente informativa y no pretende prestar un asesoramiento financiero y por lo tanto, Este documento no constituye, ni no debe ser interpretado como, una oferta de venta, intercambio o adquisición, o una invitación de ofertas para adquirir valores de cualquiera de las compañías mencionadas en él, ni para contratar ningún producto financiero. Cualquier decisión de compra o inversión en valores o contratación de cualquier producto financiero debe ser efectuada única y exclusivamente sobre la base de la información puesta a disposición a tales efectos por la compañía en relación con cada cuestión específica. La información contenida en este documento está sujeta y debe interpretarse de forma conjunta al resto de información pública disponible del emisor.

Este documento contiene declaraciones anticipadas que constituyen o pueden constituir "proyecciones futuras" (en el sentido de las disposiciones de "puerto seguro" del United States Private Securities Litigation Reform Act de 1995) con respecto a intenciones, objetivos, expectativas o estimaciones en la fecha del mismo, incluyendo las referidas a objetivos futuros tanto de naturaleza financiera como extrafinanciera (tales como objetivos de desempeño en materia ambiental, social o de gobernanza ("ESG, por sus siglas en inglés"))).

Las declaraciones anticipadas se caracterizan por no referirse a hechos pasados o actuales y pueden incluir palabras como "creer", "esperar", "estimar", "proyectar", "anticipar", "deber", "pretender", "probabilidad", "riesgo", "VaR", "propósito", "compromiso", "meta", "objetivo" y expresiones similares o variaciones de esas expresiones. Incluyen, por ejemplo, declaraciones relativas a las tasas de crecimiento futuro o a la consecución de objetivos futuros, incluyendo los relativos al desempeño en materia ESG.

La información contenida en este documento refleja nuestras actuales estimaciones y metas, que a su vez se fundamentan en numerosas asunciones, juicios y proyecciones, incluyendo consideraciones de índole no financiera tales como aquellas relacionadas con la sostenibilidad las cuales podrían diferir y no ser comparables con las utilizadas por otras compañías. Las declaraciones anticipadas no son garantías de resultados futuros, pudiendo los resultados reales diferir materialmente de los previstos en las declaraciones anticipadas como resultado de determinados riesgos, incertidumbres y otros factores. Estos incluyen, pero no se limitan a, (1) la situación del mercado, factores macroeconómicos, movimientos en los mercados de valores nacional e internacional, tipos de cambio, inflación y tipos de interés; (2) factores regulatorios y de supervisión, directrices políticas y gubernamentales, factores sociales y demográficos; (3) variaciones en la situación financiera, reputación crediticia o solvencia de nuestros clientes, deudores u homólogos, tales como cambios en la tasa de mora, así como cambios de comportamiento del consumo, ahorro e inversión, y cambios en nuestras calificaciones crediticias; (4) presión de la competencia y las acciones que tomemos para hacerle frente; (5) desempeño de nuestros sistemas informáticos, operativos y de control y nuestra capacidad de adaptación ante cambios tecnológicos; (6) el impacto del cambio climático u otras catástrofes naturales o causadas por el hombre, tales como los conflictos bélicos; y (7) nuestra capacidad para satisfacer las expectativas u obligaciones (de negocio, gestión, gobernanza, suministro de información u otra índole) que puedan existir en materia ESG y su respectivo coste. En el caso particular de determinados objetivos relativos a nuestro desempeño en materia ESG, como por ejemplo nuestros objetivos de descarbonización o alineamiento de nuestras carteras, la consecución y progresivo avance de dichos objetivos dependerá en gran medida de la actuación de terceros, tales como clientes, gobiernos y otros grupos de interés, y, por tanto, pueden verse afectados de manera material por dicha actuación, o por falta de ella, así como por otros factores exógenos que no dependen de BBVA (incluyendo, a título no limitativo, nuevos desarrollos tecnológicos, normativos, conflictos bélicos, la propia evolución de las crisis climáticas y energéticas, etc.). Por tanto, dichos objetivos pueden ser objeto de revisiones futuras.

Los factores señalados en los párrafos anteriores podrían causar que los resultados finales alcanzados difieran sustancialmente de aquellos pretendidos en las proyecciones, intenciones, objetivos, metas u otras declaraciones anticipadas recogidas en este documento o en otros documentos o declaraciones pasados o futuros. Así pues, entre otros, los objetivos de desempeño en materia ESG pueden diferir sustancialmente de las afirmaciones contenidas en las declaraciones anticipadas.

Se advierte a los destinatarios de este documento que no deben depositar una confianza indebida en dichas declaraciones anticipadas.

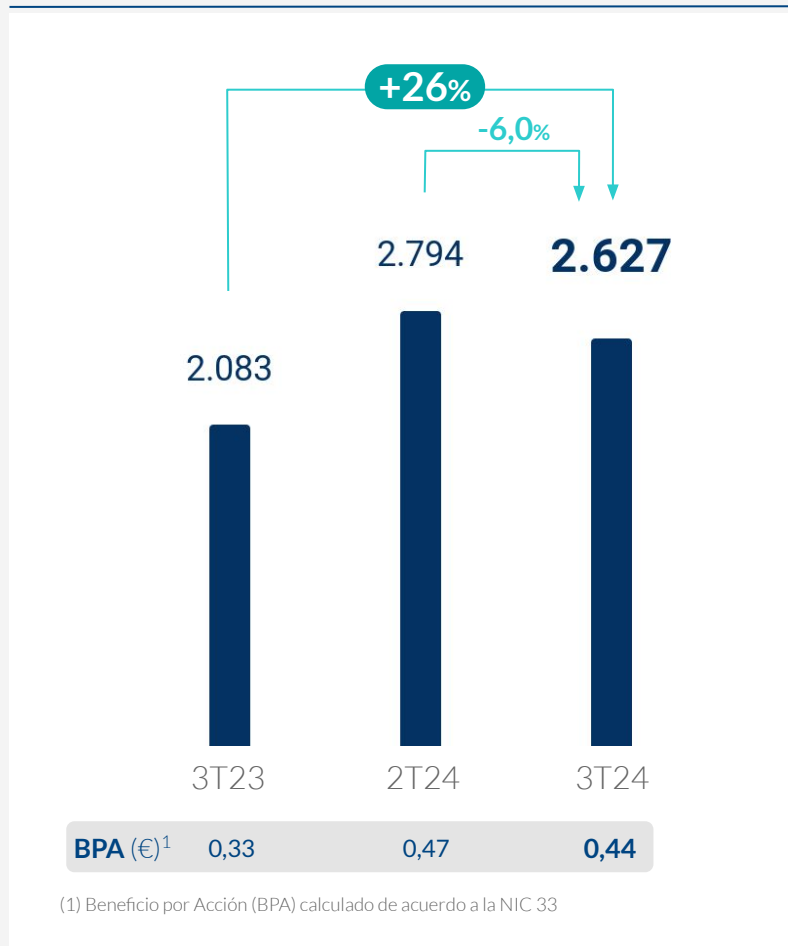
Los rendimientos históricos o las tasas de crecimiento anteriores no son indicativos de la evolución, los resultados futuros o comportamiento y precio de la acción (incluido el beneficio por acción). Nada de lo reflejado en este documento debe interpretarse como una previsión de resultados o beneficios futuros.

BBVA no pretende, ni asume ninguna obligación de actualizar o revisar el contenido de éste o cualquier otro documento si se produjeran cambios en la información contenida en dicho documento, incluidas cualesquiera declaraciones anticipadas, a raíz de acontecimientos o circunstancias posteriores a la fecha de dicho documento o por otra causa, salvo que así lo requiera la ley aplicable.

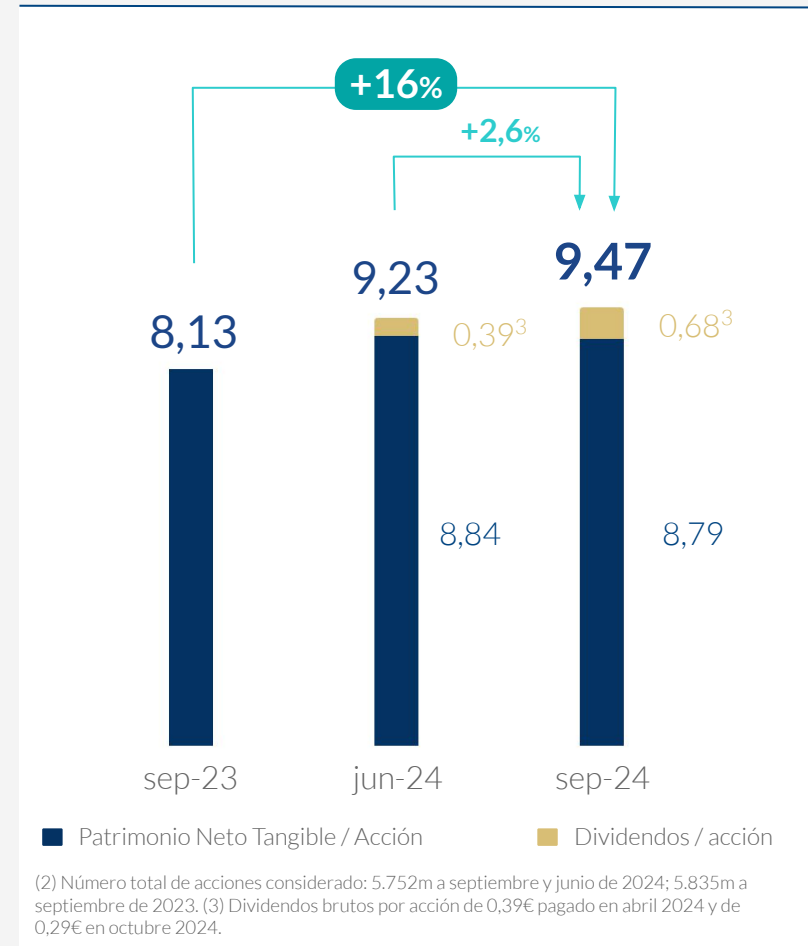
Este documento puede contener información resumida o información no auditada, y se invita a sus receptores a consultar la documentación e información pública presentada por BBVA a las autoridades de supervisión del mercado de valores, en concreto, los folletos e información periódica presentada a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) y el informe anual presentado como 20-F y la información presentada como 6-K que se presenta a la Securities and Exchange Commission estadounidense. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, y los receptores del mismo que estén en posesión de este documento devienen en únicos responsables de informarse de ello, y de observar cualquier restricción. Aceptando este documento los receptores aceptan las restricciones y advertencias precedentes.

BBVA registra un nuevo trimestre excelente

RESULTADO ATRIBUIDO (M€ CORRIENTES)



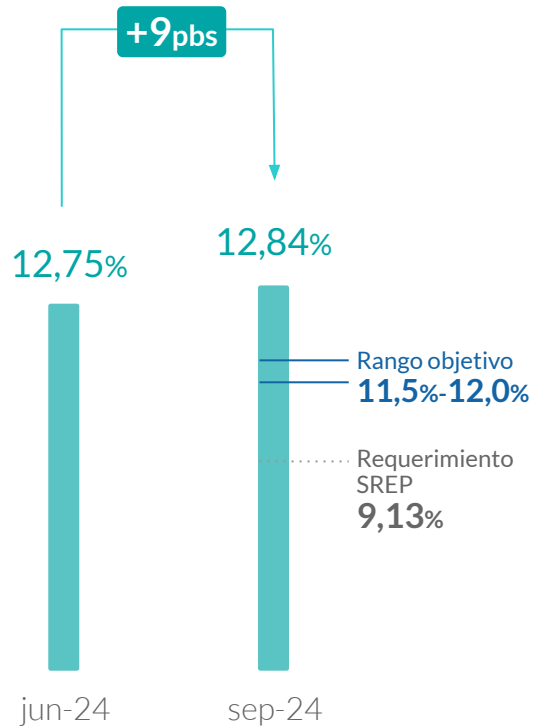
PATRIMONIO NETO TANGIBLE + DIVIDENDOS (€ / ACCIÓN²)



Sólida posición de capital y sobresalientes métricas de rentabilidad

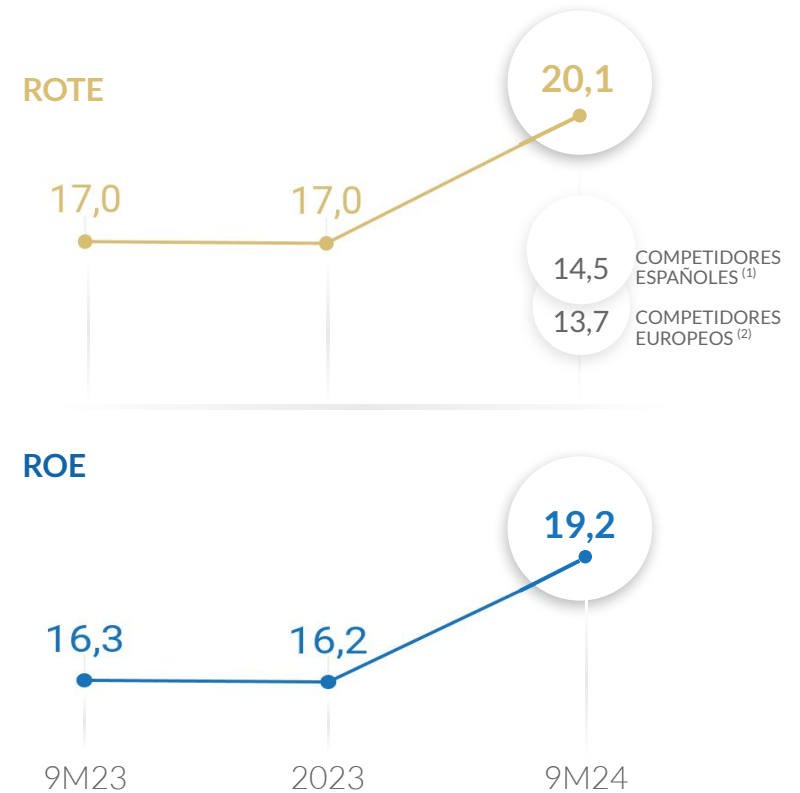
RATIO CET1

(%)



RATIOS DE RENTABILIDAD

(%)



3T24 mensajes clave

1

SÓLIDA EVOLUCIÓN DEL MARGEN DE INTERESES GRACIAS A LA ACTIVIDAD

MARGEN DE INTERESES

+3,5%
CONSTANTES

vs. 3T23

+0,0%
CONSTANTES

↳ **+3,7%** EX- ARGENTINA

vs. 2T24

CRECIMIENTO DE PRÉSTAMOS¹

+11,0%
CONSTANTES

vs. SEP-23

2

EXCELENTE EVOLUCIÓN DE LOS INGRESOS POR COMISIONES

COMISIONES NETAS

+28%
CONSTANTES

vs. 3T23

+8,1%
CONSTANTES

vs. 2T24

3

LIDERAZGO Y MEJORA EN EFICIENCIA CON MANDÍBULAS POSITIVAS

RATIO DE EFICIENCIA

38,9% 9M24

-429 PBS. vs. 9M23
CONSTANTES

4

CALIDAD CREDITICIA ESTABLE Y EN LÍNEA CON LAS EXPECTATIVAS

COSTE DEL RIESGO

1,42% 9M24

5

SÓLIDO RATIO DE CAPITAL, POR ENCIMA DE NUESTRO OBJETIVO

RATIO CET1

12,84% vs. 11,5%-12% RANGO OBJETIVO

6

PROGRESAMOS EN LA EJECUCIÓN DE NUESTRA ESTRATEGIA

NUEVOS CLIENTES

8,5 MILLONES EN 9M24

NEGOCIO SOSTENIBLE

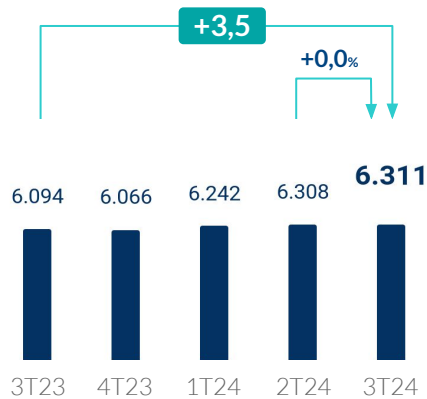
71 MM€ EN 9M24

(1) Inversión no dudosa en gestión excluyendo adquisiciones temporales de activos (ATAs).

Robusto crecimiento de ingresos, continuando la tendencia creciente

MARGEN DE INTERESES

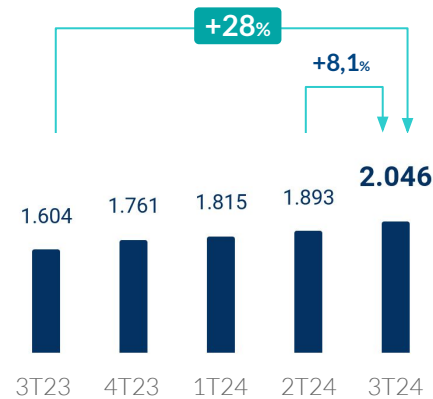
(M€ CONSTANTES)



Sólida evolución del margen de intereses gracias a la actividad y al diferencial de clientela en todas las geografías excepto Argentina (crecimiento ex-Argentina: +3,9% vs 3T23 y +3,7% vs 2T24)

COMISIONES NETAS

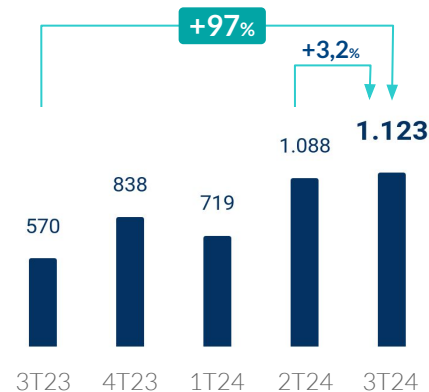
(M€ CONSTANTES)



Destacada evolución de los ingresos por comisiones, apoyados en los negocios de pagos y gestión de activos

RESULTADO DE OPERACIONES FINANCIERAS

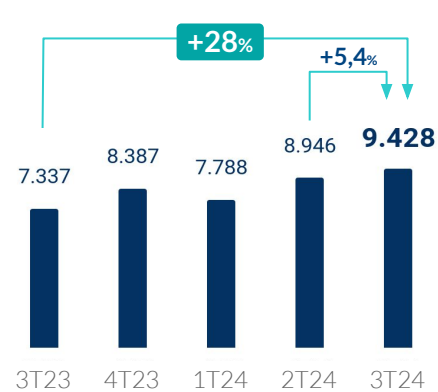
(M€ CONSTANTES)



ROF impulsado por Mercados Globales y coberturas de tipo de cambio

MARGEN BRUTO

(M€ CONSTANTES)



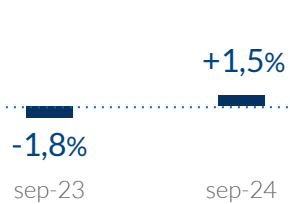
Gran crecimiento del margen bruto apoyado en la buena evolución de los ingresos recurrentes y a un menor impacto por hiperinflación

El crecimiento de la actividad en España y México refuerza nuestra solidez de cara al futuro

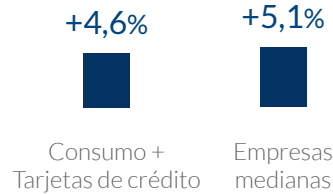

ESPAÑA

PRÉSTAMOS

CRECIMIENTO TOTAL
(TAM, € CORRIENTES)

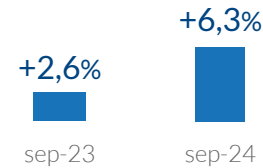


SEGMENTOS CLAVE
(TAM SEP-24, € CORRIENTES)

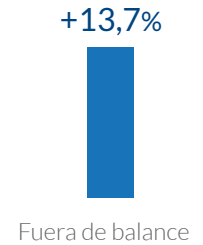


RECURSOS DE CLIENTES

CRECIMIENTO TOTAL
(TAM, € CORRIENTES)



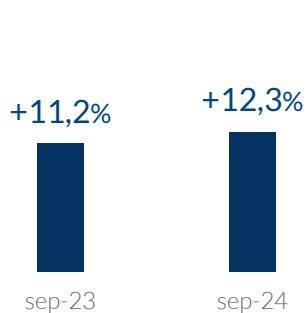
FUERA DE BALANCE
(TAM SEP-24, € CORRIENTES)



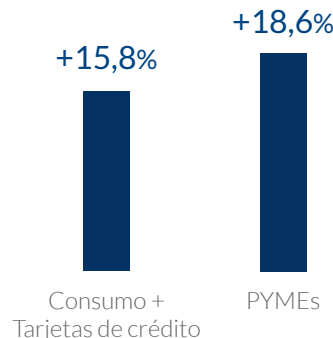

MÉXICO

PRÉSTAMOS

CRECIMIENTO TOTAL
(TAM, € CONSTANTES)

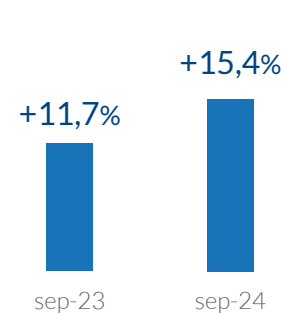


SEGMENTOS CLAVE
(TAM SEP-24, € CONSTANTES)



RECURSOS DE CLIENTES

CRECIMIENTO TOTAL
(TAM, € CONSTANTES)



FUERA DE BALANCE
(TAM SEP-24, € CONSTANTES)



Crecimiento continuo de los ingresos recurrentes apoyado por la aceleración de la actividad

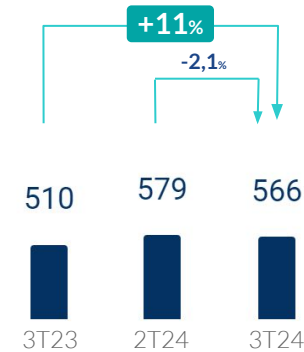


ESPAÑA

MARGEN DE INTERESES
(€ CORRIENTES)

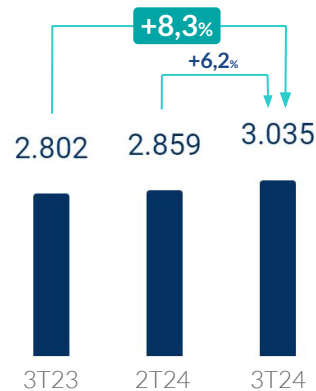


COMISIONES NETAS
(M€ CORRIENTES)

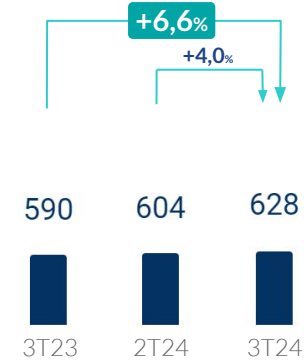


MÉXICO

MARGEN DE INTERESES
(€ CONSTANTES)



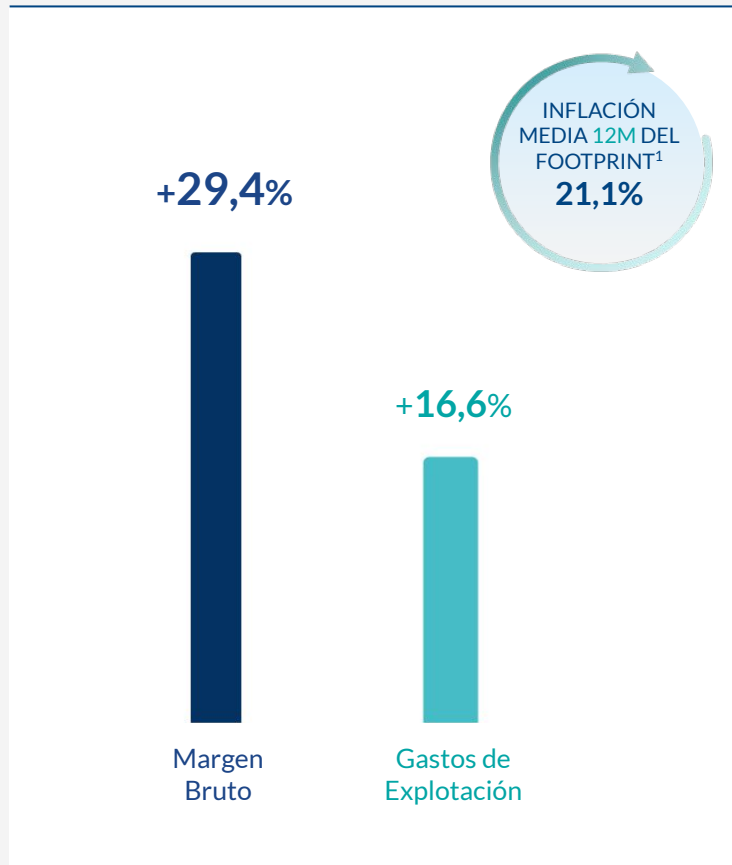
COMISIONES NETAS
(M€ CONSTANTES)



El control de costes nos permite ampliar las mandíbulas y mejorar nuestro ratio de eficiencia líder

MANDÍBULAS POSITIVAS

(9M24 TAM, € CONSTANTES)



RATIO DE EFICIENCIA

(COSTES SOBRE INGRESOS, % € CONSTANTES)

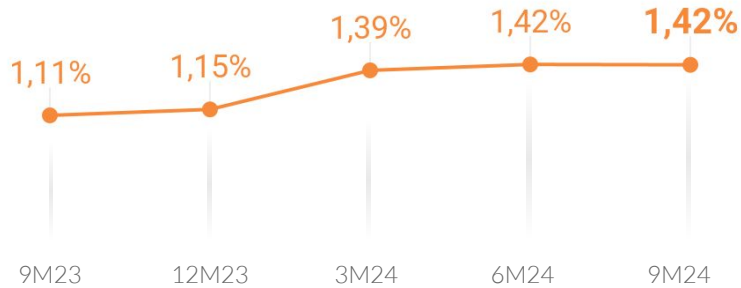


(1) Ponderado por gastos de explotación excluyendo Venezuela.

Indicadores de riesgo continúan estables y en línea con las expectativas

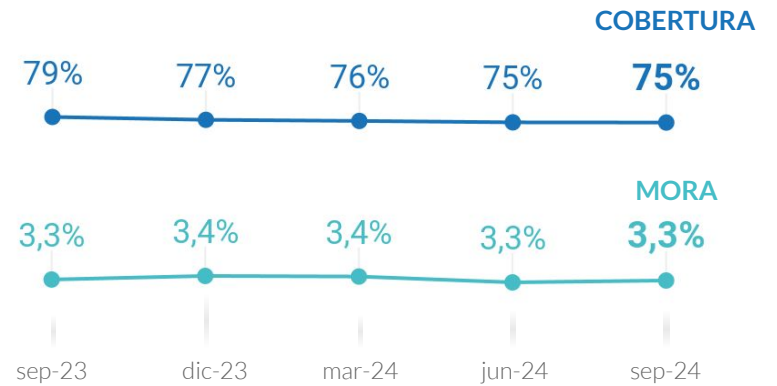
COSTE DEL RIESGO

(%, ACUMULADO)



TASA DE MORA Y COBERTURA

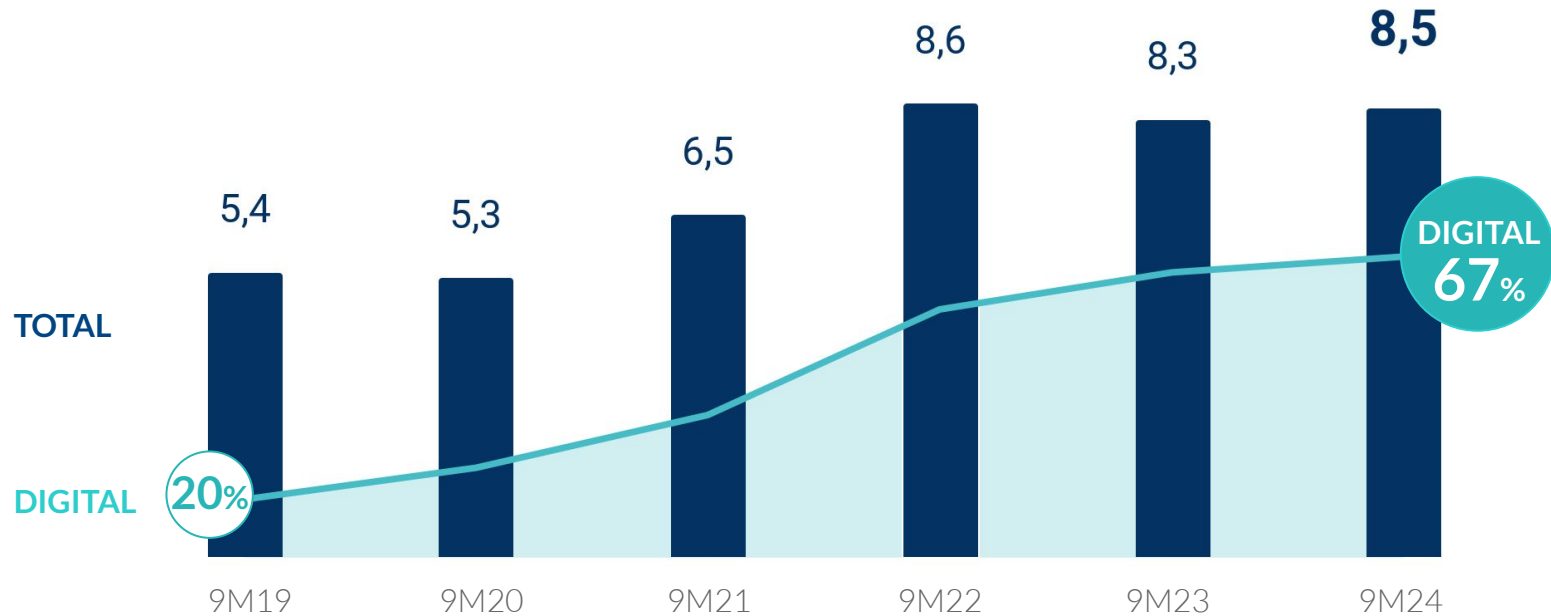
(%)



Captación de clientes excepcional, impulsada por los canales digitales

NUEVOS CLIENTES¹

(GRUPO BBVA, MILLONES; % DE CAPTACIÓN A TRAVÉS DE CANALES DIGITALES)



CLIENTES
ACTIVOS²

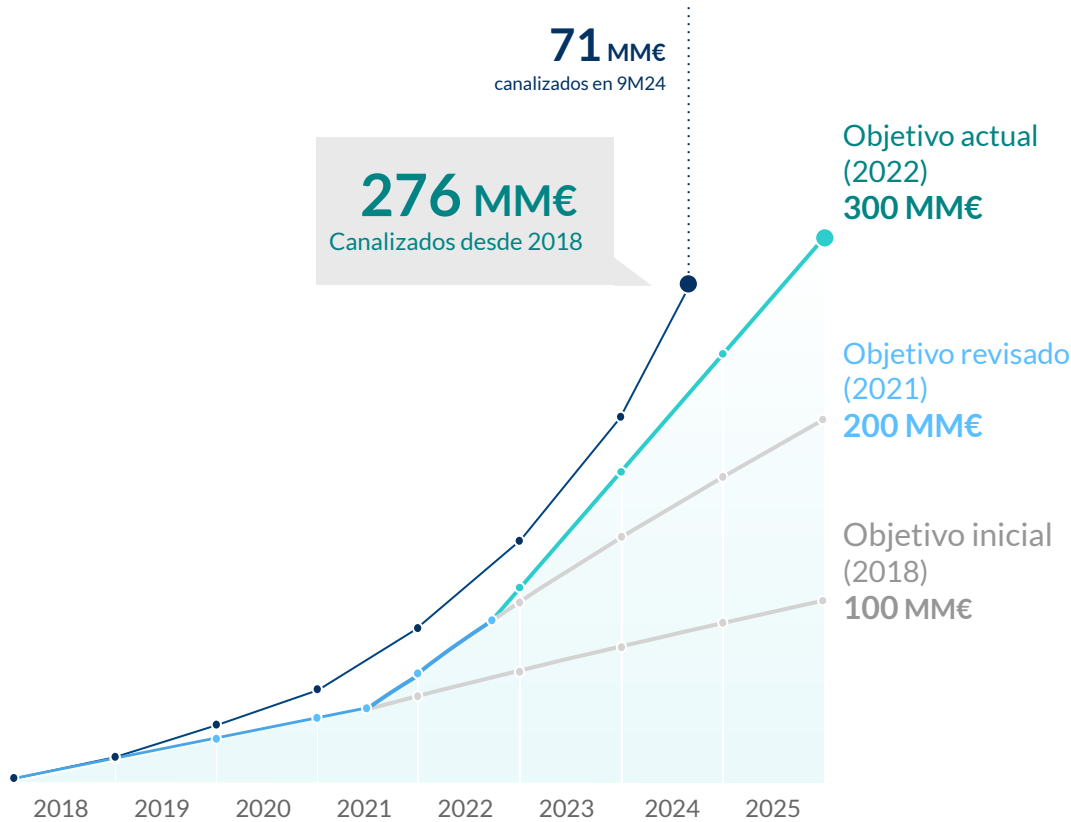
55,3 M

76,9 M

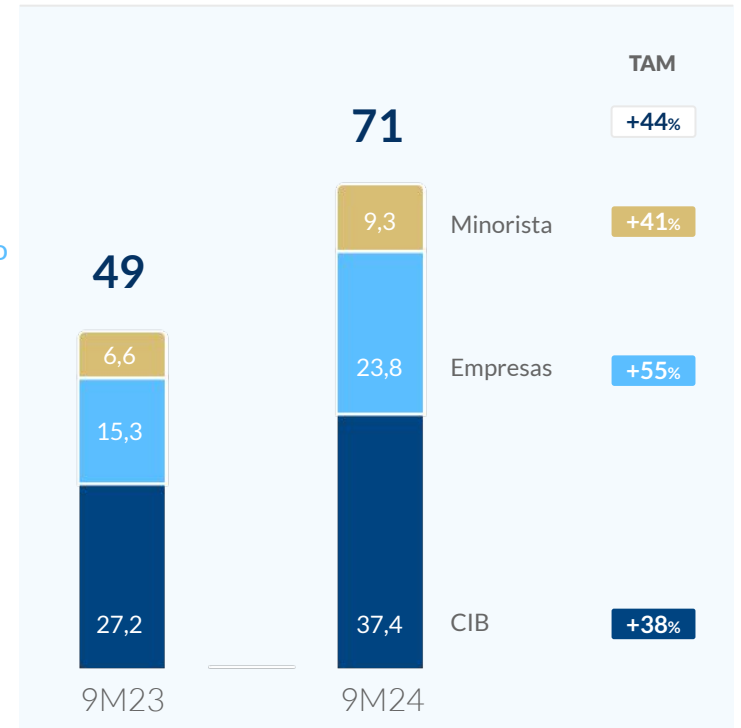
Avanzando aún más en nuestro negocio sostenible

NEGOCIO SOSTENIBLE

(MM€, DATOS ACUMULADOS DESDE 2018)



POR SEGMENTO (MM€)



Nota: Se considera como canalización de negocio sostenible toda movilización de flujos financieros, de manera acumulativa, en relación con actividades, clientes o productos considerados sostenibles o que promuevan la sostenibilidad de acuerdo con estándares tanto internos como de mercado, la normativa existente y las mejores prácticas. Lo anterior se entiende sin perjuicio de que dicha movilización, tanto en su momento inicial como en un momento posterior, pueda no estar registrada dentro del balance. Para la determinación de los importes de negocio sostenible canalizado se utilizan criterios internos basados tanto en información interna como externa. Incluye FMBBVA dentro del segmento minorista/retail.

Impacto positivo en la sociedad gracias a la actividad



CRECIMIENTO DEL CRÉDITO¹

+ 11,0%

(TAM, € CONSTANTES)

115.000

FAMILIAS
COMPRARON SU
VIVIENDA²



520.000

PYMES y
AUTÓNOMOS
IMPULSARON SU
NEGOCIO²



70.000

EMPRESAS DE
MAYOR TAMAÑO
INVIRTIERON EN
CRECIMIENTO³



FINANCIACIÓN DE CRECIMIENTO INCLUSIVO

16 MM€
MOVILIZADOS
EN 9M24

(1) Inversión no dudosa en gestión excluyendo ATAs.

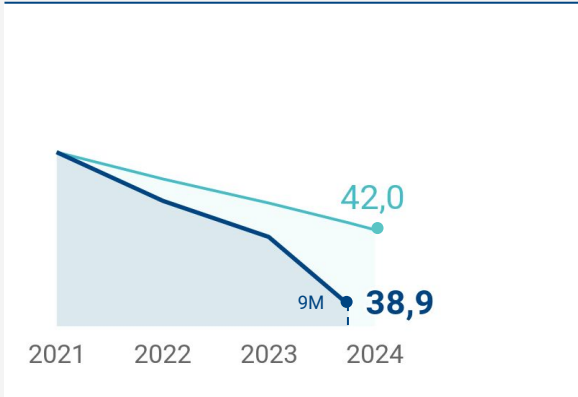
(2) Nuevos créditos en 9M24.

(3) Grandes empresas que cuentan con financiación de BBVA a septiembre 2024.

Superaremos ampliamente nuestros ambiciosos objetivos para 2021-2024

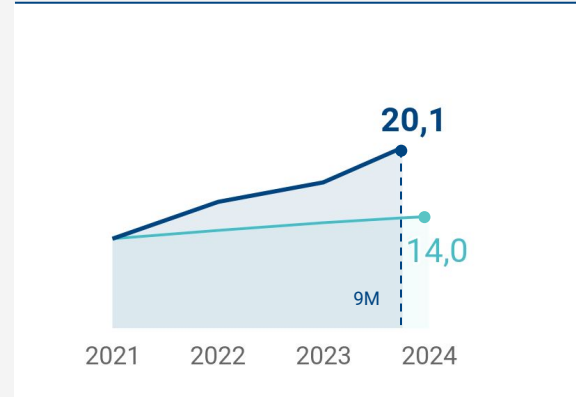
RATIO DE EFICIENCIA

(%)



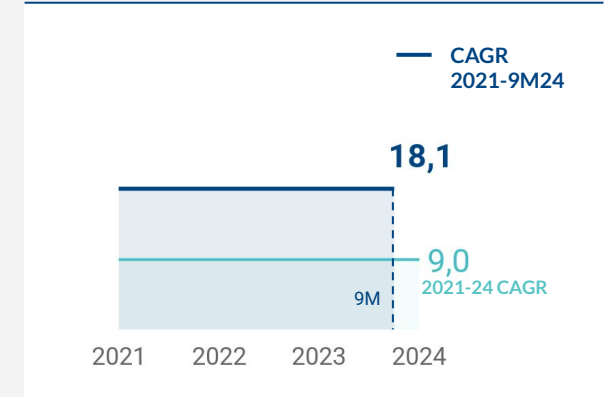
ROTE¹

(%, ANUALIZADO)



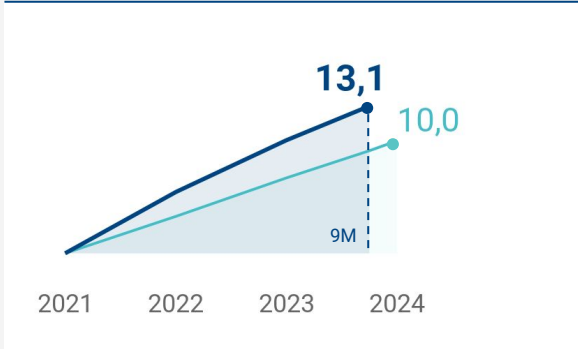
PATRIMONIO NETO TANGIBLE + DIVIDENDOS

(€/ACCIÓN, %)



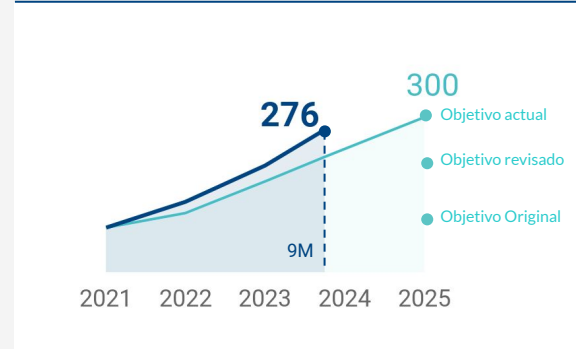
NUEVOS CLIENTES OBJETIVO²

(MILLONES ACUMULADOS)



NEGOCIO SOSTENIBLE

(MM€, ACUMULADOS DESDE 2018)



— OBJETIVO
— ACTUAL

(1) Excluyendo operaciones interrumpidas y resultados no recurrentes. (2) Clientes objetivo son aquellos clientes en los que el banco quiere crecer y retener, por considerarlos de alto valor, ya sea por su nivel de activos, pasivos y/o transaccionalidad con BBVA.

Buen desempeño de todas las áreas de negocio



ESPAÑA

Evolución positiva de la cartera de crédito, con foco en los segmentos más rentables

Incremento del margen de intereses gracias a la actividad y la buena gestión de los diferenciales

Mejora significativa de la **eficiencia. Calidad crediticia** en línea con lo esperado



MÉXICO

Fuerte dinamismo de la actividad crediticia en todos los segmentos

Sólido crecimiento de los ingresos recurrentes, impulsado principalmente por la actividad

Excelente ratio de eficiencia

Calidad crediticia en línea con lo esperado



TURQUÍA

Crecimiento de los préstamos, tanto en liras turcas como en moneda extranjera

Mejora del margen bruto, gracias al buen comportamiento de las comisiones y el ROF

Indicadores de riesgo en línea con nuestras expectativas



AMÉRICA DEL SUR

Destaca el buen comportamiento de la **actividad crediticia** y de la **captación de recursos de la clientela**

Resultado atribuido: buen comportamiento de las líneas de ingresos compensadas por un mayor coste del riesgo y el ajuste por hiperinflación en Argentina

Margen
neto¹

4.642 (+32,8%)

8.160 (+12,1%)

1.458 (+15,4%)

2.056 (+8,9%)

Resultado
Atribuido¹

2.866 (+37,6%)

4.193 (+5,6%)

433 (+18,5%)

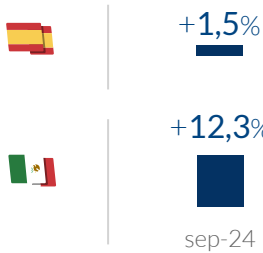
471 (-3,4%)

(1) 9M24 M€ (variaciones corrientes vs. 9M23)

Miramos al futuro con optimismo

CRECIMIENTO SOSTENIBLE DE PRÉSTAMOS

CRECIMIENTO TOTAL DE PRÉSTAMOS
(TAM SEP-24 € CONSTANTES)



CUOTA DE MERCADO DE PRÉSTAMOS (AGO-24, INCREMENTO ANUAL)

13,9% +35 pbs
25,1% +51 pbs

GESTIÓN DE RIESGOS ESTRUCTURALES

POLÍTICAS DE COBERTURA PROACTIVAS



SENSIBILIDAD DEL MARGEN DE INTERESES 4%

vs. >10% in 4T22



SENSIBILIDAD DEL MARGEN DE INTERESES 2,5%

vs. 3,7% in 4T22

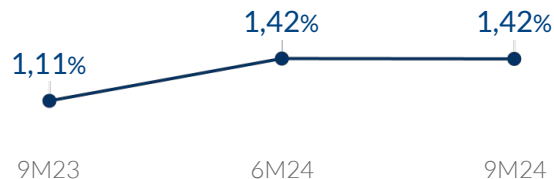
COBERTURAS DE DIVISA:
(octubre-24)

CUENTA DE RESULTADOS
60% - 70%

CAPITAL
c. 65%

ESTABILIZACIÓN DEL COSTE DEL RIESGO

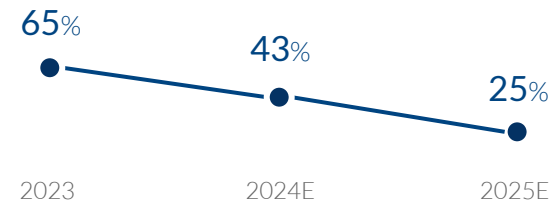
COSTE DEL RIESGO DEL GRUPO BBVA
(ACUMULADO)



TURQUÍA EN LA SENDA DE LA RECUPERACIÓN



INFLACIÓN (CIERRE DE AÑO)



Conclusiones

- BBVA logra, una vez más, un gran trimestre
- Sobresaliente creación de valor para los accionistas y métricas de rentabilidad
- Excelente evolución de los ingresos recurrentes apalancados en el crecimiento de la actividad y el buen desempeño de las comisiones
- Liderazgo en eficiencia, con foco en la gestión de costes
- Avanzamos en la ejecución de nuestra estrategia, centrada en digitalización, innovación y sostenibilidad
- Superaremos ampliamente nuestros ambiciosos objetivos 2021-2024
- Miramos al futuro con optimismo



**OPA de Sabadell: Pendiente de las aprobaciones regulatorias finales;
Creación de valor para todos los grupos de interés**

BBVA